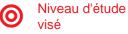


DROIT, ÉCONOMIE, GESTION, MANAGEMENT, SCIENCES POLITIQUES

Parcours Business international: achat et vente

BUT Techniques de commercialisation (TC) / Valence



Bac +3



Durée 3 ans



Composante

Institut universitaire de technologie de Valence (IUT Valence)

Présentation

Le programme Business International : Achat et Vente offre aux étudiants une formation complète en marketing et commerce international. Ce parcours vise à préparer les diplômés à relever les défis du commerce mondial en leur permettant d'acquérir les connaissances et compétences essentielles pour élaborer des stratégies de commerce international et gérer des opérations dans ce contexte spécifique.

Les étudiants de ce programme bénéficient d'une formation approfondie sur les différentes facettes du commerce international, y compris les aspects liés à l'achat et à la vente.

En 3ème année, possibilité de sectorisation :

- en banque et assurance : occuper des postes de collaborateurs et/ou de managers de proximité sur des fonctions commerciales, de communication, de marketing, de la relation client et/ou de management pour répondre aux besoins du secteur de la banque et de l'assurance.
- · divers autres secteurs.

Admission

Conditions d'admission

Baccalauréat et examen du dossier.

Public formation continue : Vous relevez de la formation continue:

- si vous reprenez vos études après 2 ans d'interruption d'études
- ou si vous suiviez une formation sous le régime formation continue l'une des 2 années précédentes
- ou si vous êtes salarié, demandeur d'emploi, travailleur indépendant.

Si vous n'avez pas le diplôme requis pour intégrer la formation, vous pouvez entreprendre une démarche de Z validation des acquis personnels et professionnels (VAPP)

Candidature

- La campagne de recrutement pour les BUT 1ère année se fait par l'intermédiaire du portail Parcoursup.
- Le recrutement en 2ème année se fait pas l'intermédiaire de 🗹 la plateforme eCandidat.
- Pour les candidats de nationalité étrangère, candidatures se feront selon votre situation, par Parcoursup, soit par le portail des études en France (PEF).

Attention: les candidatures relevant du PEF sont soumises à un autre calendrier.

Pour plus d'informations : Z Consultez la rubrique Candidats de nationalité étrangère résidant hors de France





Pour en savoir plus, rendez vous sur la page 🗹 Candidater du site de l'IUT de Valence

Infos pratiques

Contacts

Secrétariat de scolarité

TC / Valence

iutvalence-tc-secretariat@univ-grenoble-alpes.fr

Responsable pédagogique

Christelle VARIN

christelle.varin@univ-grenoble-alpes.fr

Lieu(x) ville

Valence

Campus

Nalence - Briffaut

En savoir plus

Plus d'information sur le site de l'IUT de Valence.

https://www.iut-valence.fr/medias/fichier/mc3-but-1-2-3-tc-24-25_1733911987895-pdf?
ID_FICHE=1312308&INLINE=FALSE

Lien vers fiche RNCP

Land https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/35355/

Lien vers fiches Règlement Des Etudes et Modalités de Connaissance et de Contrôle Continue

Land https://www.iut-valence.fr/scolarite/reglementation-desformations/reglementation-desformations-1148213.kjsp





Programme

Organisation

Des stages en entreprise sont organisés au cours du cursus afin de valider le Bachelor :

- 8 à 12 semaines au cours des 4 premiers semestres, soit les deux premières années
- 12 à 16 semaines au cours de la dernière année.

Dès la première année et **tout au long des trois années** de B.U.T, un **projet transverse** (150 heures par an minimum) ayant pour objectif de « permettre à l'étudiant(e) de s'exercer à mettre en pratique les concepts enseignés dans le cadre de sa formation » est obligatoirement conduit par les étudiant(e)s (par groupe de quatre ou cinq), il est fait en étroite collaboration avec le tissu socio-économique local.

Spécificités du programme

Ce cursus professionnalisant prépare les étudiants en fin de formation à :

- Formuler une stratégie commerciale à l'international
- · Piloter les opérations à l'international

BUT 1e année

BUT 2e année

BUT 3e année

