

ARTS, LETTRES, LANGUES  
DROIT, ÉCONOMIE, GESTION, MANAGEMENT, SCIENCES POLITIQUES

## Parcours Trilingue anglais-espagnol / Valence

Licence professionnelle Métiers du commerce international / Valence



Durée  
1 an



Composante  
UFR Sociétés,  
Cultures et  
Langues  
Étrangères



Langue(s)  
d'enseignement  
Espagnol,  
Anglais,  
Français

## Présentation

La licence professionnelle Métiers du commerce international proposée par l'Université Grenoble Alpes uniquement sur son site de Valence (Drôme), est une formation dispensée en alternance : en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation qui bénéficie d'un encadrement pédagogique renforcé : tutorat, visites en entreprise, ateliers de retour d'alternance qui met l'accent sur les langues étrangères : 35% de l'enseignement est consacrée à la communication professionnelle et à la connaissance de la langue de spécialité (économie, commerce, environnement de l'entreprise, cultures dans les entreprises étrangères) en lien direct avec le monde de l'entreprise.

Les enseignements sont organisés en 2 semestres de 30 ECTS chacun, dont 20 pour le tronc commun et 10 pour l'option. Une formation en alternance. La licence professionnelle Métiers du commerce international est une formation de niveau VI, en alternance, accessible en contrat d'apprentissage et en contrat de professionnalisation.

Les diplômés s'insèrent dans des PME au niveau local et régional, dans le secteur industriel ou des services, dans des fonctions d'administration des ventes, de logistique, de service douanier, de chargé de clientèle, de prospection/marketing, de management de la Supply Chain.

Les diplômés de la licence professionnelle Métiers du commerce international sont capables de développer et entretenir un portefeuille de clients, mener des opérations de prospection et de vente à l'étranger, assurer le suivi administratif des opérations internationales (chaîne documentaire), gérer les relations commerciales en langues étrangères, et participer aux négociations commerciales.

## Admission

### Conditions d'admission

La formation s'adresse à des personnes pouvant justifier **de 2 années d'études validées par un diplôme ou titre de niveau bac + 2** (ou plus) de type licence LEA / BTS (Assistant manager, Commerce international, Négociations relations clients, et BTSA de l'agroalimentaire) ou DUT/BUT Techniques de commercialisation **ou pour la formation continue d'une expérience professionnelle** dans le domaine du commerce/commerce international ou d'un projet validé de reconversion professionnelle.

Niveau de langue requis : B2

Les candidats doivent par ailleurs être éligibles au contrat d'apprentissage, au contrat de professionnalisation ou être salarié dans le cadre de la formation professionnelle.

Public formation continue : Vous relevez de la formation continue :

- si vous reprenez vos études après 2 ans d'interruption d'études
- ou si vous suiviez une formation sous le régime formation continue l'une des 2 années précédentes
- ou si vous êtes salarié, demandeur d'emploi, travailleur indépendant

Si vous n'avez pas le diplôme requis pour intégrer la formation, vous pouvez entreprendre une démarche de [validation des acquis personnels et professionnels \(VAPP\)](#).

Pour plus d'informations, consultez la page web de la [Direction de la formation continue et de l'apprentissage](#)

Le résultat des candidatures sera transmis à l'issue de l'étude du dossier de candidature, d'un entretien de sélection et d'une évaluation en langues (anglais ou espagnol).

La recherche de l'entreprise d'accueil doit se faire en parallèle du dépôt de dossier de candidature. Il ne faut pas attendre d'avoir trouvé une entreprise pour déposer son dossier de candidature.

## Candidature

Vous souhaitez candidater et vous inscrire ? Sachez que la procédure diffère selon le diplôme envisagé, le diplôme obtenu, ou le lieu de résidence pour les étudiants étrangers. Laissez-vous guider simplement en suivant ce [lien](#)

## Et après

### Métiers visés

- Assistant ou responsable ventes export trilingue / achats import
- Chargé de clientèle à l' export
- Responsable négociation vente/achat
- Courtier

- Chargé de l'administration des ventes (ADV) / de la supply chain (SCM)
- Assistant marketing à l'international
- Chargé des opérations douanières
- Exploitant export ou import chez un commissionnaire de transport
- Correspondant client logistique back office

## Infos pratiques

### Contacts

Responsable pédagogique

Claudie Servian - Directrice des études adjointe (Valence)

✉ [Claudie.Servian@univ-grenoble-alpes.fr](mailto:Claudie.Servian@univ-grenoble-alpes.fr)

Secrétariat de scolarité

Scolarité SOCLE Valence

☎ 04 75 86 36 82

✉ [socle-scolarite-valence@univ-grenoble-alpes.fr](mailto:socle-scolarite-valence@univ-grenoble-alpes.fr)

Responsable formation continue

Formation continue SOCLE

☎ 04 76 01 26 23

✉ [fc-socle@univ-grenoble-alpes.fr](mailto:fc-socle@univ-grenoble-alpes.fr)

### Lieu(x) ville

📍 Valence

### Campus

🏠 Valence - Latour Maubourg / Marguerite Soubeyran

---

## En savoir plus

Télécharger le dépliant de la formation

<https://socle.univ-grenoble-alpes.fr/fr/menu-principal/formations/par-niveau/master/depliant-lic-pro-commerce-international-807439.kjsp>

# Programme

## Licence professionnelle

### Semestre 5

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
UE Approche des marchés étrangers	UE		12h		6 crédits
Droit du commerce international	EC				2 crédits
Marketing des fondements conceptuels	EC				2 crédits
Commerce international connaître et prospecter les marchés	EC				2 crédits
Outils numériques fonctions avancées	MATIERE		12h		
UE Communication sur les marchés en anglais	UE		36h		4 crédits
Anglais - communication professionnelle	EC		18h		2 crédits
Anglais - langue et culture de spécialité	EC		18h		2 crédits
UE Projet tuteuré d'entreprise	UE				4 crédits
Méthodologie et encadrement des PT	MATIERE				
Projet tuteuré	EC				4 crédits
UE Pratique en entreprise	UE				6 crédits
Formation et travail en entreprise	EC				4 crédits
Rapport d'alternance	EC				2 crédits
UE Communication sur les marchés en espagnol	UE				4 crédits
Espagnol - communication professionnelle	EC		18h		2 crédits
Espagnol - langue et culture de spécialité	EC		18h		2 crédits
UE Techniques du commerce international	UE		18h		6 crédits
Logistique à l'international	EC				2 crédits
Maîtrise des opérations douanières I	EC				2 crédits
Paiement à l'international : les moyens de paiement	EC		18h		2 crédits

### Semestre 6

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
UE Approche des marchés étrangers	UE		18h		6 crédits
Droit du commerce international	EC				2 crédits
Marketing international	EC		18h		2 crédits
Commerce international - suivi des opérations + élaboration d'une offre export	EC				2 crédits
UE Communication sur les marchés en anglais	UE		36h		4 crédits
Anglais - communication professionnelle	EC		18h		2 crédits
Anglais - langue et culture de spécialité	EC		18h		2 crédits
UE Projet tuteuré d'entreprise	UE				4 crédits
Méthodologie et encadrement des PT	MATIERE				

	MATIERE		
Rapport final écrit et soutenance orale			
UE Pratique en entreprise	UE		6 crédits
Formation et travail en entreprise	EC		2 crédits
Rapport d'alternance	EC		4 crédits
UE Communication sur les marchés - espagnol	UE	36h	4 crédits
Espagnol - communication professionnelle	EC	18h	2 crédits
Espagnol - langue et culture de spécialité	EC	18h	2 crédits
UE Techniques du commerce international	UE	18h	6 crédits
Transport à l'international	EC		2 crédits
Maîtrise des opérations douanières II	EC		2 crédits
Paiement à l'international : risques dans le contexte international	EC	18h	2 crédits