

BUT Techniques de commercialisation

## Parcours Business international : achat et vente

### Présentation

---

Le parcours Business International : Achat et Vente démarre en 2<sup>e</sup> année de BUT. Il prépare les étudiants à :

- Conduire les actions marketing
- Vendre une offre commerciale
- Communiquer l'offre commerciale
- Formuler une stratégie de commerce à l'International
- Piloter les opérations à l'international

### Admission

---

#### Conditions d'admission

BUT 1<sup>re</sup> année : être titulaire du baccalauréat toutes séries, du DAEU (Diplôme d'Accès aux Etudes Universitaires) ou d'un titre admis en équivalence.

BUT 2<sup>e</sup> année : le candidat doit avoir validé 60 ECTS dans un domaine proche de la spécialité de BUT.

BUT 3<sup>e</sup> année : le candidat doit avoir validé 120 ECTS dans un domaine proche de la spécialisation du parcours de BUT visé.

Public en reprise d'études : [consultez les modalités d'accès](#).

#### Candidature

Les candidatures en BUT 1<sup>re</sup> année s'effectuent sur [Parcoursup](#)

Campagnes de recrutement sur [eCandidat](#) pour les BUT 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> année.

- 1re session :
  - début dépôt : 10/03/2023
  - fin dépôt : 03/04/2023
- 2e session :
  - début dépôt : 24/04/2023
  - fin dépôt : 05/06/2023

### STAGE

---

#### Poursuite d'études

---

En sortie de BUT 3<sup>e</sup> année, les diplômés peuvent choisir l'insertion professionnelle ou la poursuite d'études dans les formations suivantes :

- Masters universitaires dans les domaines du commerce international, de l'achat, de la vente ...
- Institut d'Études Politiques (IEP)
- Écoles Supérieures de Commerce
- Écoles spécialisées dans les domaines du commerce, de la gestion, de l'international

## Infos pratiques :

---

- > Composante : Institut universitaire de technologie (IUT2)
- > Durée : 3 ans
- > Type de formation : Contrat de professionnalisation, Formation en apprentissage, Formation initiale / continue
- > Lieu : Grenoble - Doyen Gosse

## Contacts

---

### Responsable pédagogique

Scolarité BUT TC  
iut2-TC@univ-grenoble-alpes.fr  
Tel. 04 76 28 45 55

### Responsable formation continue et alternance

Service Formation Continue et Apprentissage - IUT2  
iut2-fca@univ-grenoble-alpes.fr  
Tel. 04 76 28 46 37

## Programme

---

### BUT 1re année

#### Ressources

- Connaissance des canaux de commercialisation et distribution
- Coûts, marges et prix d'une offre simple
- Éléments financiers de l'entreprise
- Environnement économique de l'entreprise
- Environnement juridique de l'entreprise
- Etudes marketing
- Expression communication et culture
- Fondamentaux de la communication commerciale
- Fondamentaux de la vente
- Fondamentaux du marketing et comportement du consommateur
- Gestion et conduite de projet
- Initiation à la conduite de projet
- Langue A - anglais du commerce
- Langue B du commerce

1 option(s) au choix parmi 3

- Espagnol
- Italien
- Allemand
- Marketing mix
- Moyens de la communication commerciale
- Portfolio

- PPP
- Prospection et négociation
- Psychologie sociale
- Relations contractuelles commerciales
- Ressources et culture numérique
- Rôle et organisation de l'entreprise sur son marché
- Techniques quantitatives et représentations

#### SAE

- Vente
- Communication Commerciale
- Marketing
- Projet transverse

### BUT 2e année