

Parcours Métiers de la nutricosmétique et de la cosmétologie

Licence professionnelle Technico-commercial



Durée
1 an



Composante
Institut
universitaire
de technologie
(IUT2)



**Langue(s)
d'enseignement**
Français

Présentation

ATTENTION : vous êtes sur l'ancienne page du catalogue de formation de l'UGA. Pour voir cette offre réactualisée, cliquez sur le lien suivant : [🔗 Parcours Domaine de la beauté, du bien-être et de la santé.](#)

Cette formation a pour objectif de délivrer aux étudiants une double compétence bi-spécialisée scientifique et technique en vue d'exercer des métiers soit dans les laboratoires cosmétiques ou de compléments alimentaires, soit au sein de points de vente spécialisés (parapharmacies, pharmacies...). Il s'agit de former des cadres compétents à la fois en conseil technique/scientifique et en commercialisation/animation de marché dans le domaine de la nutricosmétique et de la cosmétologie.

Le diplômé, de par l'acquisition d'une double compétence, sera capable de rechercher des marchés, d'assurer le développement et le suivi de clientèle, de mener des opérations de promotion et de mise en avant. Il assurera également la négociation avec les fournisseurs. Il pourra exercer son activité soit au sein de laboratoires de cosmétologie et nutricosmétique soit pour le compte des distributeurs (parfumeries, pharmacies, parapharmacies, instituts de beauté...)

Le diplômé, de par l'acquisition d'une double compétence, sera capable de rechercher des marchés, d'assurer le développement et le suivi de clientèle, de mener des opérations de promotion et de mise en avant. Il assurera également la négociation avec les fournisseurs. Il pourra exercer son activité soit au sein de laboratoires de cosmétologie et nutricosmétique soit pour le compte des distributeurs (parfumeries, pharmacies, parapharmacies, instituts de beauté...)

Admission

Conditions d'admission

Cette formation peut être accessible sur dossier (et / ou entretien) aux candidats justifiant d'un diplôme de niveau bac +2 dans le domaine, d'un diplôme ou titre homologué par l'État au niveau III ou reconnu au même niveau, par une réglementation nationale, ou par une validation d'acquis ou d'études.

Public formation continue : Vous relevez de la formation continue :

- si vous reprenez vos études après 2 ans d'interruption d'études

- ou si vous suiviez une formation sous le régime formation continue l'une des 2 années précédentes
- ou si vous êtes salarié, demandeur d'emploi, travailleur indépendant

Si vous n'avez pas le diplôme requis pour intégrer la formation, vous pouvez entreprendre une démarche de [validation des acquis personnels et professionnels \(VAPP\)](#)

Pour plus d'informations, consultez la page web de la [Direction de la formation continue et de l'apprentissage](#)

Candidature

- Examen de dossier par la commission pédagogique.
- Admission définitive sous réserve de l'obtention d'un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation et de la validation des missions proposées par le responsable de la formation.

Les sessions de candidatures sont fermées peut être une dernière session des candidatures sera ouverte septembre 2020 - cliquer [ICI](#)

Quelques précisions concernant votre candidature : Vous devez vous créer un compte sur e-candidat. Les dossiers sont dématérialisés : rien à envoyer. Tous les documents correspondants à une demande de pièce jointe doivent être contenus dans **un fichier pdf unique**

Public cible

- Publics de formation commerciale/gestion : DUT Techniques de commercialisation (TC), DUT Gestion des entreprises et des administrations (GEA), BTS Management des unités commerciales (MUC), ou Management commercial opérationnel (MOC), BTS Négociation relation client (NRC) ou Négociation et digitalisation de la relation client (NDRC)...
- Publics de formation scientifique / technique : 2e année de licence biologie, de chimie-biologie, DUT génie biologique, BTS diététicienne, BTS cosmétique

- Publics en formation continue : Possibilité de déposer un dossier de validation : VAE (Validation des acquis de l'expérience), VAPP (Validation des acquis professionnels et personnels), CIF (Congé individuel de formation)...

Et après

Poursuite d'études

La licence professionnelle a pour finalité l'insertion professionnelle directe, la poursuite d'étude est exceptionnelle

Insertion professionnelle statistiques

Lors de l'enquête 2014-2015, 14 diplômés répondants sont sur le marché du travail (emploi+recherche). Parmi eux, 93% occupent un emploi 30 mois après leur diplôme.

Secteur(s) d'activité(s)

Le diplômé, de par l'acquisition d'une double compétence, sera capable de rechercher des marchés, d'assurer le développement et le suivi de clientèle, de mener des opérations de promotion et de mise en avant. Il assurera également la négociation avec les fournisseurs.

Ces professionnels travaillent dans les industries (laboratoires de produits dermatologiques et fabricants de compléments alimentaires) et dans les laboratoires de cosmétologie, les pharmacies comportant des rayons spécialisés en dermopharmacie, dans les parapharmacies, dans les parfumeries ou dans les instituts de beauté.

Métiers visés

Exemples de débouchés professionnels : assistant chef de produit, assistant marketing, technico-commercial en

cosmétologie et / ou en nutricosmétique, conseiller en vente, animateur et responsable de secteur (cosmétologie et santé)...

Évolution dans le métier :

- La mise en place du développement et du suivi des productions au sein des équipes R & D
- L'animation, le conseil spécialisé et la communication
- L'approvisionnement et l'animation des secteurs de vente
- La gestion de différents points de vente

Infos pratiques

Contacts

Responsable pédagogique

Sophie Pasini

☎ 04 76 28 45 61

✉ iut2-lp-tcb2s@univ-grenoble-alpes.fr;

Responsable pédagogique

Walid Rachidi

✉ Walid.Rachidi@univ-grenoble-alpes.fr

Secrétariat de scolarité

Michel Andrianifahanana

☎ 04 76 28 45 55

✉ michel.andrianifahanana@univ-grenoble-alpes.fr

Lieu(x) ville

📍 Grenoble

Campus

🏠 Grenoble - Doyen Gosse

Programme

Licence professionnelle

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
UE Remise à niveau	UE	48h			0 crédits
Biochimie de la peau	MATIERE	12h			
Biochimie du vieillissement	MATIERE	12h			
Démarche commerciale	MATIERE	12h			
Démarche marketing	MATIERE	12h			
UE Enseignements scientifiques à visée généraliste	UE	72h	24h	24h	10 crédits
Bactériologie cutanée	MATIERE	12h			
Gamme de produits spécifiques	MATIERE	12h	24h		
Connaissances de produits cosmétiques	MATIERE	24h			
Physiologie et pathologie cutanée	MATIERE	24h			
Formes galéniques et commentaires de formation	MATIERE			24h	
UE Enseignements scientifiques à visée technique	UE	48h	24h		6 crédits
Biochimie nutritionnelle	MATIERE	24h			
Formulation des compléments nutricosmétiques	MATIERE		24h		
Aromathérapie/phytothérapie	MATIERE	12h			
Peau et nutrition	MATIERE	12h			
UE Enseignements commerciaux à visée généraliste	UE	72h	24h		8 crédits
Anglais 1	MATIERE	12h			
Anglais 2	MATIERE	9h	3h		
Gestion	MATIERE	6h	6h		
Marketing stratégique	MATIERE	9h	3h		
Comportement du consommateur	MATIERE	9h	3h		
Marketing du point de vente	MATIERE	9h	3h		
Gestion de la relation client	MATIERE	9h	3h		
Développement durable et commerce équitable	MATIERE	9h	3h		
UE Enseignements commerciaux à visée technique	UE	48h	24h	24h	8 crédits
Négociation-vente 1	MATIERE	8h	4h		
Négociation-vente2	MATIERE			12h	
Achat-logistique	MATIERE	8h	4h		
Animation du point de vente	MATIERE	8h	4h		
Etudes et recherches commerciales	MATIERE	8h	4h		
Projet web	MATIERE	8h	4h		
Création d'entreprise	MATIERE	8h	4h		
Pratique de soin	MATIERE			12h	
UE Projet tuteuré	UE		108h		13 crédits
UE Mémoire	UE				15 crédits