

DROIT, ÉCONOMIE, GESTION, MANAGEMENT, SCIENCES POLITIQUES

Licence professionnelle Assurance, banque, finance : chargé de clientèle / Valence

Assurance, banque, finance : chargé de clientèle



Niveau d'étude
visé
Bac +3



ECTS
60 crédits



Durée
1 an



Composante
Institut
universitaire de
technologie de
Valence (IUT
Valence)



Langue(s)
d'enseignement
Français

Parcours proposés

- > Parcours Management financier et marketing des services

Présentation



La licence professionnelle permet de répondre à une demande spécifique des entreprises. La formation vise à doter les étudiants d'une double compétence : financière et commerciale. Elle permet de compléter sa formation initiale BAC + 2 par une année de professionnalisation, tout en offrant la possibilité d'une insertion professionnelle rapide.

Les objectifs affichés sont de :

- Répondre à une demande spécifique et former des étudiants ayant une double compétence financière et commerciale adaptée.
- Compléter sa formation initiale BAC + 2 par une année de professionnalisation.
- Permettre une insertion professionnelle rapide.

Les objectifs spécifiques affichés à la formation en alternance sont les suivants : proposer à des étudiants d'origines diverses des outils techniques et commerciaux, afin de les intégrer rapidement dans le milieu des services, permettre de mettre en perspective la théorie et les apprentissages sur le terrain, rendre opérationnels des étudiants en moins d'un an tout en les orientant vers le domaine des services financiers. L'apprentissage serait alors le moyen idéal de les intégrer plus rapidement dans l'entreprise, permettre et favoriser une collaboration plus étroite et plus dynamique entre les entreprises et l'université.

Admission

Conditions d'admission

Cette formation peut être accessible sur dossier (et / ou entretien) aux candidats justifiant d'un diplôme de niveau BAC+2 dans le domaine, d'un diplôme ou titre homologué par l'État au niveau III ou reconnu au même niveau, par une

règlementation nationale, ou par une validation d'acquis ou d'études

Les étudiants doivent conclure impérativement avec une entreprise un contrat d'apprentissage ou un contrat de professionnalisation validé par le centre de formation (IUT de Valence).

Public formation continue : Vous relevez de la formation continue :

- si vous reprenez vos études après 2 ans d'interruption d'études,
- ou si vous suiviez une formation sous le régime formation continue l'une des 2 années précédentes
- ou si vous êtes salarié, demandeur d'emploi, travailleur indépendant.

Si vous n'avez pas le diplôme requis pour intégrer la formation, vous pouvez entreprendre une démarche de [validation des acquis personnels et professionnels \(VAPP\)](#).

Pour plus d'informations, consultez la page web de la [Direction de la formation continue et de l'apprentissage](#)

Candidature

Vous souhaitez candidater et vous inscrire ?

<https://www.iut-valence.fr/candidater-s-inscrire/>

Et après

Métiers visés

- Conseiller ou Chargé de clientèle de particuliers dans le secteur bancaire
- Conseiller en assurance
- Conseiller financier
- Crédit manager
- Chargé d'études commerciales
- Trésorier
- Plus généralement : gestionnaire d'informations à caractère financier, fiscal ou

commercial...

Infos pratiques

Contacts

Responsable pédagogique

Cedric Tremouilhac

✉ cedric.tremouilhac@univ-grenoble-alpes.fr

Responsable pédagogique

Delphine Sassolas

✉ delphine.sassolas@univ-grenoble-alpes.fr

Secrétariat de scolarité

Scolarité LP Assurance, banque, finance :
chargé de clientèle / Valence

✉ iutvalence-lpabfmfms-secretariat@univ-grenoble-alpes.fr

Lieu(x) ville

📍 Valence

Campus

🏠 Valence - Briffaut

Programme

Parcours Management financier et marketing des services

Licence professionnelle

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
UE Outils et compétences transversales	UE		144h		13 crédits
Anglais	MATIERE		30h		
Droit économique communautaire et bancaire	MATIERE		30h		
Techniques quantitatives de gestion	MATIERE	30h			
Communication professionnelle	MATIERE		24h		
Remise à niveau en commerce et finance	MATIERE		30h		
UE Management financier et marketing des services	UE		156h		17 crédits
Gestion financière du long terme	MATIERE		36h		
Gestion financière du court terme	MATIERE		24h		
Marketing des services	MATIERE		24h		
Droit des affaires	MATIERE		30h		
Marchés financiers	MATIERE		30h		
Cycles de conférences	MATIERE		12h		
UE Spécialisation - mise en oeuvre des métiers	UE		168h		15 crédits
Négociation commerciale	MATIERE		30h		
Techniques bancaires et marchés de l'assurance	MATIERE		42h		
Management du risque financier	MATIERE		30h		
Challenge vente et marketing des services approfondi	MATIERE		30h		
Fiscalité des professionnels et des particuliers	MATIERE		24h		
Conférences thématiques	MATIERE		12h		
UE Projet tuteuré	UE		120h		6 crédits
UE Professionnalisation	UE		7h		9 crédits
Alternance en entreprise et mémoire	MATIERE		7h		