

BUT Techniques de commercialisation

La formation propose le ou les parcours suivants : :

- › Parcours Marketing digital, e-business et entrepreneuriat
- › Parcours Business international : achat et vente
- › Parcours Business développement et management de la relation client
- › Parcours Marketing digital, e-business et entrepreneuriat / Enseignement à distance

Présentation

Les IUT transforment leur offre de formation en proposant un Bachelor Universitaire de Technologie (BUT) à partir de septembre 2021. Le BUT devient ainsi le nouveau diplôme de référence des IUT à la place du DUT. Les étudiants bénéficient d'un parcours intégré en 3 ans, sans sélection supplémentaire pour atteindre le grade licence. Le diplôme est aligné sur les standards internationaux et facilite les échanges avec les universités étrangères. Les attendus, les programmes et les référentiels de compétences seront progressivement mis en ligne.

Vous pouvez, dès à présent, consulter la fiche formation de la première année de DUT dont le programme vous donnera un aperçu de celui du futur BUT Techniques de commercialisation en cliquant sur le [lien suivant](#).

Le BUT Techniques de Commercialisation est un cursus décliné sur trois années. Il s'articule autour d'heures d'enseignement et d'activités encadrées (1 800 heures), de travail en mode projet (600 heures) et de mises en situations professionnelles à travers les stages (16 à 24 semaines) ou l'alternance.

Ce cursus professionnalisant prépare les étudiants en fin de formation à :

- Conduire les actions marketing
- Vendre une offre commerciale
- Communiquer l'offre commerciale

Dès la première année de BUT, une attention particulière est accordée à la définition du projet professionnel de l'étudiant ce qui lui permet, en fin de première année, de choisir un parcours apportant une spécialisation métier à leur cursus.

Parcours

Trois parcours de BUT de la spécialité Techniques de Commercialisation sont proposés à Grenoble, après une première année commune.

- Marketing Digital, E-Business et Entrepreneuriat

Le parcours Marketing Digital, E-Business et Entrepreneuriat prépare les étudiants à gérer une activité digitale et développer un projet e-business. Ils peuvent être recrutés en tant qu'assistant marketing digital, e-marchandiseur, community manager.

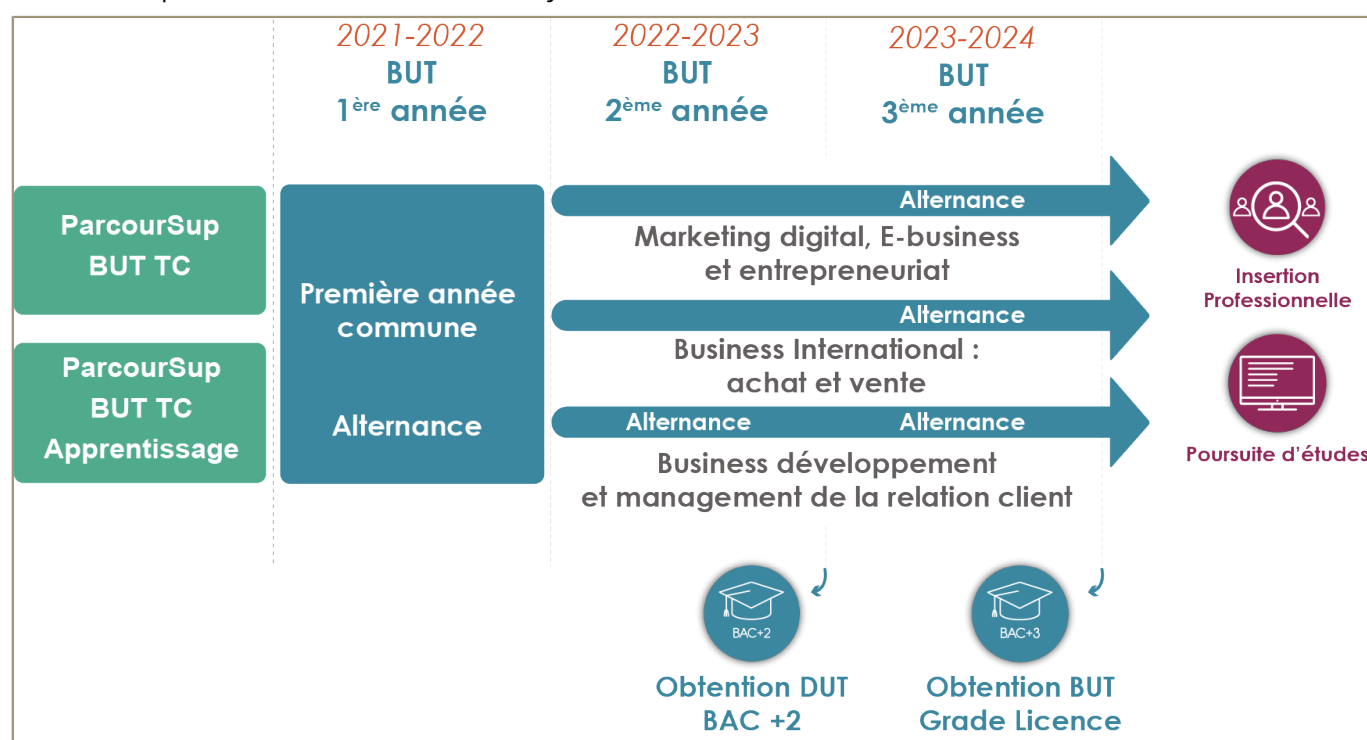
- Business International : Achat et Vente

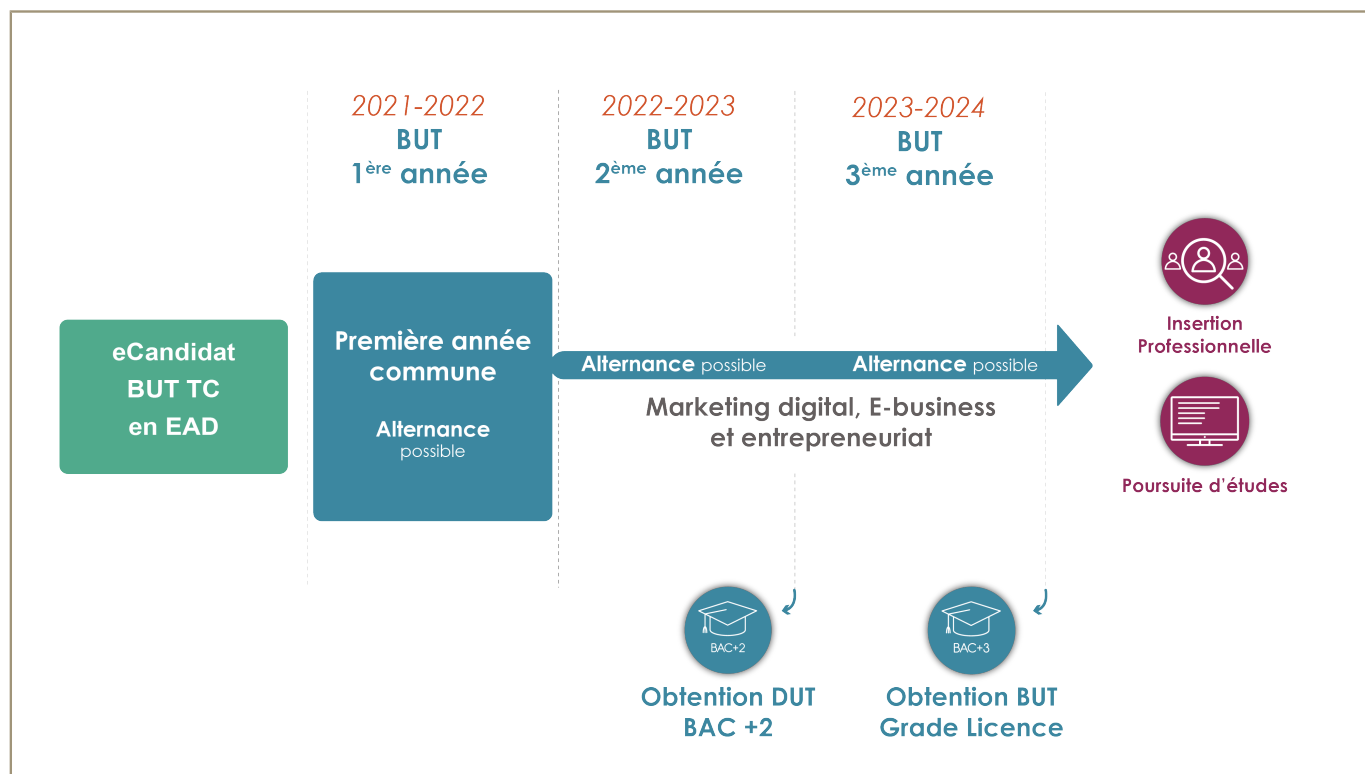
Le parcours Business International : Achat et Vente prépare les étudiants à formuler une stratégie de commerce à l'international et piloter les opérations à l'international. Ils peuvent être recrutés en tant qu'assistant commercial import-export, assistant prospecteur, assistant achat, assistant logistique.

- Business Développement et Management de la Relation Client

Le parcours Business Développement et Management de la Relation Client prépare les étudiants à participer à la stratégie marketing et commerciale de l'organisation et manager la relation client. Ils peuvent être recrutés en tant que commercial, conseiller clientèle, gestionnaire de portefeuille client, technico-commercial. Ce parcours est accessible dès la première année en alternance.

BUT Techniques de Commercialisation en cycle initial





Ce DUT a pour objectifs de :

- former les étudiants en vue d'occuper des postes de commerciaux polyvalents, autonomes et évolutifs
- accompagner les étudiants dans un véritable parcours universitaire professionnalisant
- préparer
 - soit une insertion professionnelle au niveau 3e année de licence (licence professionnelle ou en alternance)
 - soit une poursuite d'études en France (IAE, écoles de commerce, licence générale...) ou à l'étranger

Admission

La formation est accessible aux bacheliers technologiques et généraux. Les candidatures s'effectuent sur [Parcoursup](#) avec une entrée BUT TC et une autre entrée BUT TC alternance pour le parcours Business développement et management de la relation client.

Un cursus adapté est proposé aux publics spécifiques (sportifs et artistes de haut niveau, salariés en activité, ...) combinant regroupements sur site (le lundi) et travail en autonomie, avec la possibilité d'être en alternance dès la première année. Les candidatures s'effectuent sur E-candidat.

Public formation continue : Vous relevez de la formation continue :

- si vous reprenez vos études après 2 ans d'interruption d'études,
- ou si vous suiviez une formation sous le régime formation continue l'une des 2 années précédentes
- ou si vous êtes salarié, demandeur d'emploi, travailleur indépendant. Si vous n'avez pas le diplôme requis pour intégrer la formation, vous pouvez entreprendre une démarche de [validation des acquis personnels et professionnels \(VAPP\)](#)

Sélection sur dossier.

- toutes les candidatures doivent se faire sur [ParcourSup](#)

Poursuite d'études

Les étudiants vont développer, pendant les trois années, leurs compétences professionnelles qui leur permettront de facilement intégrer la vie professionnelle, ou d'envisager une poursuite d'études en master ou écoles de commerce. Le DUT étant automatiquement délivré en fin de BUT2, ils peuvent également candidater en troisième année de licence, licence professionnelle ou passer des concours accessibles à bac+2.

- Formations professionnalisantes : licences professionnelles (Assurance banque finance, Commerce et distribution...)
- Formations générales universitaires : 3e année de licence parcours Management (IAE Grenoble), Ingénierie économique, Economie-gestion... puis 1re et 2e années de master (Gestion, Marketing,...)
- Écoles supérieures de commerce

Infos pratiques :

- > Composante : Institut universitaire de technologie (IUT2)
- > Niveau : Bac +3
- > Durée : 3 ans
- > Type de formation : Contrat de professionnalisation, Formation initiale / continue, Formation en apprentissage, Formation à distance
- > Lieu : Grenoble - Doyen Gosse

Contacts

Responsable pédagogique

Doyen Laurent
Laurent.Doyen@univ-grenoble-alpes.fr

Martinez Maroux Marie-José
marie-jose.marcoux@univ-grenoble-alpes.fr
Tel. 04.76.28.46.60

PENSO Anne
anne.penso@iut2.univ-grenoble-alpes.fr

Genevrier Jennifer
Jennifer.Genevrier@iut2.univ-grenoble-alpes.fr

Contact administratif

Andrianifahanana Michel
michel.andrianifahanana@univ-grenoble-alpes.fr
Tel. 04 76 28 45 55

Santoro Françoise
francoise.santoro@univ-grenoble-alpes.fr
Tel. 04 76 28 46 65

Responsable formation continue

Service Formation Continue et Apprentissage - IUT2
iut2-fca@univ-grenoble-alpes.fr
Tel. 04 76 28 46 37

Programme

Programme en cours de construction