

Négociation des contrats



Niveau d'étude
Bac +5



Crédits ECTS
Echange
2.5



Composante
UFR Sociétés,
Cultures et
Langues
Étrangères



Période de
l'année
Printemps (janv.
à avril/mai)

- > **Langue(s) d'enseignement:** Français
- > **Forme d'enseignement :** Cours magistral
- > **Ouvert aux étudiants en échange:** Oui
- > **Catégorie d'enseignement pour les étudiants en échange:** Cours général
- > **Crédits ECTS Echange:** 2.5
- > **Code d'export Apogée:** NBNGXM41

Présentation

Description

Objectif : Initier les étudiants à la théorie et à la pratique de la négociation des contrats dans une entreprise industrielle.

Descriptif : Cours assuré par des intervenants professionnels.

Selon la spécialisation de l'intervenant : (NDA, MOU, Purchasing T&Cs, T&Cs of Sale, Consortium Agreement, Contract for a turn-key project). Enseigner aux étudiants les bons réflexes à avoir à la lecture d'un contrat. Les garanties bancaires (advance payment bond, performance bond, warranty bond), la garantie decouverture de change, et les instruments de paiement. Qu'est ce qu'un RACI ? Comment et quand l'utiliser ? Initiation au Claim Management

Heures d'enseignement

Négociation des contrats - CM

CM

20h

Période : Semestre 10

Compétences visées

Connaître et savoir analyser les principaux outils contractuels

Infos pratiques

Lieu(x) ville

› Grenoble

Campus

› Grenoble - Domaine universitaire