

Fonction vente et négociation



Niveau d'étude
Bac +4



Crédits ECTS
Echange
2.5



Composante
UFR Sociétés,
Cultures et
Langues
Étrangères



Période de
l'année
Automne (sept.
à dec./janv.)

- > **Langue(s) d'enseignement:** Français
- > **Méthodes d'enseignement:** En présence
- > **Forme d'enseignement :** Cours magistral
- > **Ouvert aux étudiants en échange:** Oui
- > **Catégorie d'enseignement pour les étudiants en échange:** Cours général
- > **Crédits ECTS Echange:** 2.5
- > **Code d'export Apogée:** NBNG8M33

Présentation

Description

Objectif : Présenter aux étudiants la fonction vente et les initier aux techniques de négociation vente

Descriptif : Cours assuré par un intervenant professionnel

Heures d'enseignement

Fonction vente et négociation - CMTD

Cours magistral - Travaux dirigés

15h

Période : Semestre 8

Compétences visées

Comprendre l'environnement et les enjeux liés au processus de vente. Savoir calculer et déterminer un prix de vente et construire une offre de vente. Maitriser les techniques de négociation et d'approche commerciale.

Infos pratiques

Lieu(x) ville

› Grenoble

Campus

› Grenoble - Domaine universitaire