

Négociation interculturelle en anglais



Niveau d'étude
Bac +5



Crédits ECTS
Echange
2.5



Composante
UFR Sociétés,
Cultures et
Langues
Étrangères



Période de
l'année
Printemps (janv.
à avril/mai)

- > **Langue(s) d'enseignement:** Anglais
- > **Forme d'enseignement :** Cours magistral
- > **Ouvert aux étudiants en échange:** Oui
- > **Catégorie d'enseignement pour les étudiants en échange:** Cours général
- > **Crédits ECTS Echange:** 2.5
- > **Code d'export Apogée:** NBNGXM33

Présentation

Description

Objectif : appliquer les bases conceptuelles et théoriques des études interculturelles à la pratique de la négociation commerciale en sphère anglophone

Heures d'enseignement

Anglais - négociation interculturelle - CM

CM

18h

Période : Semestre 10

Compétences visées

Maîtriser la base des codes culturels verbaux et non-verbaux mis en œuvre dans les situations de négociations. Connaître les origines et les implications de ces codes pour savoir réagir de manière pertinente dans les situations inédites.

Infos pratiques

Lieu(x) ville

› Grenoble

Campus

› Grenoble - Domaine universitaire