

ARTS, LETTRES, LANGUES
DROIT, ÉCONOMIE, GESTION, MANAGEMENT, SCIENCES POLITIQUES

Licence professionnelle Métiers du commerce international

Métiers du commerce international



Niveau d'étude visé
Bac +3



ECTS
60 crédits



Durée
1 an



Composante
UFR Sociétés,
Cultures et
Langues
Étrangères



Langue(s)
d'enseignement
Français

Parcours proposés

> Parcours Assistant import-export / Valence

Présentation



La licence professionnelle Métiers du commerce international proposée par l'Université Grenoble Alpes uniquement sur son site de Valence (Drome), est une formation :

- **dispensée en alternance : en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation**
- **qui bénéficie d'un encadrement pédagogique renforcé** : tutorat, visites en entreprise, ateliers de retour d'alternance

- **qui met l'accent sur les langues étrangères** : 35% de l'enseignement est consacrée à la communication professionnelle et à la connaissance de la langue de spécialité (économie, commerce, environnement de l'entreprise, cultures dans les entreprises étrangères).
- **en lien direct avec le monde de l'entreprise**. La formation entretient des liens privilégiés avec un tissu d'entreprises situées le plus souvent en région Auvergne Rhône-Alpes.

Les enseignements sont organisés en 2 semestres de 30 ECTS chacun, dont 20 pour le tronc commun et 10 pour l'option.

Une formation en alternance

La licence professionnelle Métiers du commerce international est une **formation de niveau II, en alternance, accessible en contrat d'apprentissage et en contrat de professionnalisation**

Les étudiants peuvent s'insérer dans des PME au niveau local et régional, dans le secteur industriel ou des services, dans des fonctions d'Administration des ventes, de logistique, de service douanier, de chargé de clientèle, de prospection / marketing, de management de la Supply Chain.

Les diplômés de la licence professionnelle Métiers du commerce international sont capables de développer et entretenir un portefeuille de clients, mener des opérations

de prospection et de vente à l'étranger, assurer le suivi administratif des opérations internationales (chaîne documentaire), gérer les relations commerciales en langues étrangères, et participer aux négociations commerciales.

Débouchés de la formation :

- Assistant(e) ou responsable ventes export trilingue
- Assistant(e) ou responsable achats import
- Chargé(e) de clientèle à l'export
- Responsable négociation vente/achat
- Courtier
- Chargé(e) de l'Administration des Ventes (ADV)
- Chargé(e) de la Supply Chain (SCM)
- Assistant(e) Marketing à l'international
- Chargé(e) des Opérations Douanières
- Exploitant export ou import chez un Commissionnaire de transport
- Correspondant(e) client logistique back office

Les diplômés s'insèrent dans des PME au niveau local et régional, dans le secteur industriel ou des services, dans des fonctions d'Administration des ventes, de logistique, de service douanier, de chargé de clientèle, de prospection/marketing, de management de la Supply Chain

Compétences

Compétences linguistiques et commerciales

- Communiquer et négocier les conditions de ventes en langue(s) étrangère(s)
- Assurer la traduction et la médiation culturelle avec les clients et prospects étrangers en visite
- Rédiger les documents commerciaux en langue(s) étrangère(s)

- Animer un réseau commercial à l'étranger

Compétences en marketing international

- Réaliser une étude de marché internationale
- Constituer un fichier clients et prospects
- Évaluer une offre import /export

Compétences en gestion commerciale et logistique internationale

- Préparer une cotation en fonction des incoterms et présenter une offre commerciale
- Organiser le transport international de marchandises

- Gérer le Supply Chain (SCM)

Formation internationale : Formation tournée vers l'international


Admission


Conditions d'admission

- Être titulaire d'un bac+2 (2e année de licence LEA, BTS assistant manager, BTS Commerce International, BTS NRC, BTSA, DUT Techniques de Commercialisation, ou toute autre formation en lien avec le domaine visé)
- Processus de recrutement : examen du dossier de candidature, tests de langue et entretien
- Les candidats sélectionnés seront admis sous réserve de trouver une entreprise d'accueil pour l'alternance.

Public formation continue : Vous relevez de la formation continue :


- si vous reprenez vos études après 2 ans d'interruption d'études,
- ou si vous suiviez une formation sous le régime formation continue l'une des 2 années précédentes
- ou si vous êtes salarié, demandeur d'emploi, travailleur indépendant.

Si vous n'avez pas le diplôme requis pour intégrer la formation, vous pouvez entreprendre une démarche de  validation des acquis personnels et professionnels (VAPP).

Pour plus d'informations, consultez la page web de la  Direction de la formation continue et de l'apprentissage

Candidature

Vous souhaitez candidater et vous inscrire ?

Sachez que la procédure diffère selon le diplôme envisagé, le diplôme obtenu, ou le lieu de résidence pour les étudiants étrangers. Laissez-vous guider simplement en suivant ce lien :  <https://www.univ-grenoble-alpes.fr/candidater-et-s-inscrire/>

Et après

Métiers visés

- Assistant(e) ou responsable ventes export trilingue / achats import
- Chargé(e) de clientèle à l' export
- Responsable négociation vente/achat
- Courtier
- Chargé(e) de l'Administration des Ventes (ADV)
- Chargé(e) de la Supply Chain (SCM)
- Assistant(e) Marketing à l'international
- Chargé(e) des Opérations Douanières
- Exploitant export ou import chez un Commissionnaire de transport
- Correspondant(e) client logistique back office

Les diplômés s'insèrent dans des PME au niveau local et régional, dans le secteur industriel ou des services, dans des fonctions d'Administration des ventes, de logistique, de service douanier, de chargé de clientèle, de prospection/marketing, de management de la Supply Chain.

Les + de la formation

L'alternance, c'est l'opportunité :

- de développer rapidement des compétences grâce aux allers-retours entre la théorie et la pratique
- de préparer un diplôme
- d'étudier tout en étant rémunéré
- de construire votre projet professionnel
- d'acquérir une expérience professionnelle valorisable et valorisante

La formation entretient des liens privilégiés avec un tissu d'entreprises situées le plus souvent en région Auvergne Rhône-Alpes.

Infos pratiques

Contacts

Responsable pédagogique

Janice Argailot

✉ janice.argailot@univ-grenoble-alpes.fr

Secrétariat de scolarité

Véronique FAURIAT

☎ 04 75 86 36 80

✉ veronique.fauriat@univ-grenoble-alpes.fr

Lieu(x) ville

📍 Valence

Campus

🏠 Valence - Latour Maubourg / Marguerite Soubeyran

Programme

Parcours Assistant import-export / Valence

Licence professionnelle / Assistant import-export trilingue

Semestre 5

| | Nature | CM | TD | TP | Crédits |
|--|---------|----|-----|----|-----------|
| UE Approche des marchés étrangers | UE | | | | 6 crédits |
| Droit du commerce international | EC | | | | 2 crédits |
| Marketing des fondements conceptuels | EC | | 18h | | 2 crédits |
| Commerce international connaître et prospector les marchés | EC | | | | 2 crédits |
| Outils numériques fonctions avancées | MATIERE | | 12h | | |
| UE Communication sur les marchés | UE | | | | 4 crédits |
| Anglais - communication professionnelle | EC | | 18h | | 2 crédits |
| Anglais - langue et culture de spécialité | EC | | 18h | | 2 crédits |
| UE Projet tuteuré d'entreprise | UE | | | | 4 crédits |
| Méthodologie et encadrement des PT | MATIERE | | | | |
| UE Pratique en entreprise | UE | | | | 6 crédits |
| Formation et travail en entreprise | EC | | | | 4 crédits |
| Rapport d'alternance | EC | | | | 2 crédits |
| Remise à niveau | MATIERE | | 12h | | |
| UE Techniques du commerce international | UE | | | | 6 crédits |
| Logistique à l'international | EC | | | | 2 crédits |
| Maîtrise des opérations douanières (1) | EC | | | | 2 crédits |
| Paiement à l'international : les moyens de paiement | EC | | 18h | | 2 crédits |
| UE Communication sur les marchés - espagnol | UE | | | | 4 crédits |
| Espagnol - communication professionnelle | EC | | 18h | | 2 crédits |
| Espagnol - langue et culture de spécialité | EC | | 18h | | 2 crédits |
| UE Communication sur les marchés - allemand | UE | | | | 4 crédits |
| Allemand - communication professionnelle | EC | | 18h | | 2 crédits |
| Allemand - langue et culture de spécialité | EC | | 18h | | 2 crédits |

Semestre 6

| | Nature | CM | TD | TP | Crédits |
|-----------------------------------|--------|----|----|----|-----------|
| UE Approche des marchés étrangers | UE | | | | 6 crédits |
| Droit du commerce international | EC | | | | 2 crédits |

| | | | |
|---|---------|-----|-----------|
| Marketing, risques dans le contexte international | EC | 18h | 2 crédits |
| Commerce international suivi des opérations | EC | | 2 crédits |
| UE Communication sur les marchés | UE | | 4 crédits |
| Anglais - communication professionnelle | EC | 18h | 2 crédits |
| Anglais - langue et culture de spécialité | EC | 18h | 2 crédits |
| UE Projet tuteuré d'entreprise | UE | | 4 crédits |
| Méthodologie et encadrement des PT | MATIERE | | |
| UE Pratique en entreprise | UE | | 6 crédits |
| Formation et travail en entreprise | EC | | 4 crédits |
| Rapport d'alternance | EC | | 2 crédits |
| UE Techniques du commerce international | UE | | 6 crédits |
| Logistique à l'international | EC | | 2 crédits |
| Maîtrise des opérations douanières (1) | EC | | 2 crédits |
| Paiement à l'international : les moyens de paiement | EC | 18h | 2 crédits |
| UE Communication sur les marchés - espagnol | UE | | 4 crédits |
| Espagnol - communication professionnelle | EC | 18h | 2 crédits |
| Espagnol - langue et culture de spécialité | EC | 18h | 2 crédits |
| UE Communication sur les marchés - allemand | UE | | 4 crédits |
| Allemand - communication professionnelle | EC | 18h | 2 crédits |
| Allemand - langue et culture de spécialité | EC | 18h | 2 crédits |